

集客に困らない！

“売れる”ブログのつくり方

Produced by Luire

©2021Shiho Nagase

このコンテンツの著作権は、長瀬しほに帰属します。
私的かつ非商業目で使用する場合、事前に長瀬しほの書面による許可を受けずに
複製、改変、切除、開示、転載等の行為は著作権法により禁止されています。

一人起業で集客をしていくならブログは必須！
これ、起業している人なら知っている人も多いですよね＾＾

でも、ただブログを立ち上げるだけじゃダメで！！！

ブログで集客をして
お客さまからサービスを購入してもらうには、
様々な**段取り**が必要です。

そして、その段取りの１つとして
「読者を増やす」という作業があるのですが・・

これ、かなり重要です！

©2021Shiho Nagase

なぜなら、

どんなに一生懸命、毎日ブログで発信をしても、

どんなに素晴らしいサービスをリリースしても、

読んでくれる人（見込み客）がいなければ、

「売れること」はないからです。

まずは、自分を”知ってもらう”こと ”気づいてもらうこと”から始めます。

認知を増やすことはビジネスをするにあたって必須なことです。

１０人に１人が購入してくれると仮定するなら、

１００人の人に知ってもらうことができれば

１０人に購入していただけることになるからです。

ブログを始めると同時に、見込み客の分母を増やしていきましょう♪

©2021Shiho Nagase

でも、そうは言っても、
実際きちんと取り組んでいる人が少ないのも事実、、

それは、かつてのワタシもそうだのですが、
「読者を増やしましょう〜！」
と言われても
実際に何をしたらいいのかが、分からないから（＾＾；

ブログと他のSNS（FBやInstagramなど）を
バラバラに使っていませんか？？

実はこれらは、連携しないと非常に効率が悪いのです。

ですから、アメブロと他のSNSの連携の仕方を解説してきますね＾＾

©2021Shiho Nagase

Step1. 存在に気づいてもらう

1）読者登録、コメントを残す

テーマ： トビジネス

こんばんは＾＾
起業コンサルタント長瀬しほです。
（自己紹介はこちら♡）

SNSで発信をしていると、
周りの目や反応が気になる、、

友人や知人、職場などの近しい人に、

いきなり変わっちゃって、
どうしたの？

と言われ、切ない気持ちに、、

プロフィール



【田舎で月商360万円！崖っぷち専業主婦の大逆転 】～資格・経験・実績なしから稼げる起業家へ～ 起業コンサルタント 長瀬しほ

プロフィール ｜ ピグの部屋

お住まいの地域：新潟県
自己紹介：１９７８年生まれ。新潟県出身。短大卒業後、大手警備会社へ就職。休日のエステ通いが趣味で、その...

続きを見る ＞

全体
起業

＋フォロー

自分から
読者登録しにいく

『ファンができる！ブログ発信術』
こんばんは＾＾起業コンサルタント長瀬しほです。（自己紹介はこちら♡） ブログ…
ameblo.jp



No.3

『起業でキャッシュを生み出し続ける人の特徴』
こんばんは＾＾起業コンサルタント長瀬しほです。（自己紹介はこちら♡） また…
ameblo.jp



#起業 #起業コンサルタント #月商100万円 #ブログで集客 #起業女子 #フリーランス #脱サラ #ブログ集客 #主婦起業 #SNS起業

いいね 76　コメントする　リブログする

コメントする記事

経験・実績ナシだからこそするべし！

【田舎で月商360万円！崖っぷち専業主婦の大逆転】～資格・経験・実績なしから稼げる起業家へ～ 起業コンサルタント 長瀬しほ

記事を確認する

コメント *必須

コメントを書く

感想を書こう！

0/2000

• 利用規約に同意のうえ送信ボタンを押してください。

送信

©2021Shiho Nagase

2）他のメディアと連動させる

（例１）Facebook



（例２）インスタ





ブログのリンク

ブログのリンクを貼って、
他のメディアからも見てもらえるようにする

©2021Shiho Nagase

3）リアルで繋がった人を紹介する、してもらう

セミナー、講座、
トークイベント





交流会、お茶会、ランチ会





©2021Shiho Nagase

Step2. より深く知ってもらう

1）実名（素性が分かる）

(例１）ブログ



自己紹介（自分の歴史など）

(例２）FB



©2021Shiho Nagase

Step３. 信頼してもらう

１）情報量が多い、頻繁に更新している

お金を稼げない人の特徴

2020-12-30 ☺68

テーマ： ├ビジネス



「ガツガツ集客したくない」と思っている人へ

2020-12-29 ☺87

テーマ： ├ビジネス



頻繁な更新を！

あなたが自己流のブログ発信で集客できない理由

2020-12-28 ☺87

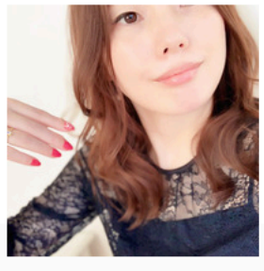
テーマ： ├ビジネス



「好きなことで起業」売れるための極意

2020-12-27 ☺97

テーマ： ├ビジネス



２）情報お客さまの声を載せる

友人関係以外から予約をもらうには？

2020-08-04 ☺66

テーマ：◆お客さまの声



”売れる”にフォーカスする前にやるべきこと

2020-08-02 ☺213

テーマ：◆お客さまの声



【お客さまの声】自分ではどこがいけなくて、集客に結びつかないのか分からない、、。

2019-07-12 ☺98

テーマ：◆お客さまの声



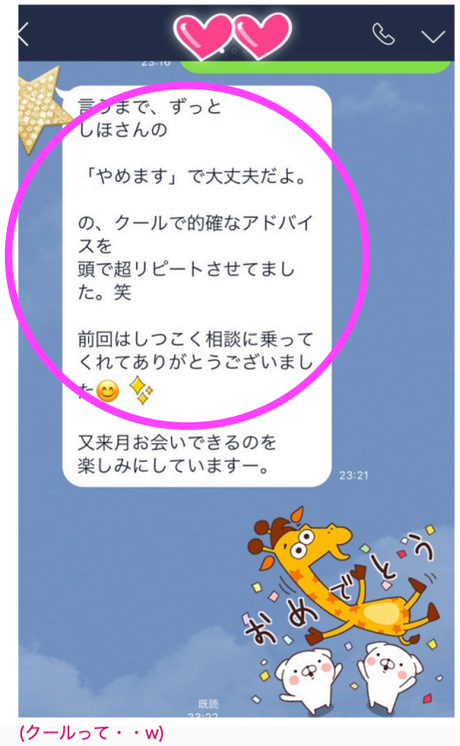
【お客さまの声】早速、ご予約が入りました！

2019-07-04 ☺52

テーマ：◆お客さまの声



そんな相談を受けていたAさんから、報告のメッセージ。



(クールって・・w)

©2021Shiho Nagase

色んなSNSが出てきていますが、

キャッシュを掴んでいる起業家は皆ブログを使っています。

ブログを書くのはもちろんのこと、
今回お伝えしたノウハウを活用することで、

他のSNSとの連携して見込み客の数を増やし、
売上アップに繋げてもらえることを心より応援しています！

なお、

「売れるブログのノウハウや売上アップの方法をもっと知りたい！」
「長瀬から個別のアドバイスが欲しい！」

という方は、LINEにて不定期で募集をしますので、
ぜひ、チェックしてくださいませ♪

起業コンサルタント　長瀬しほ

©2021Shiho Nagase